

Von der **Anwaltskanzlei** in die **Rechtsabteilung**

17 % der Teilnehmer des aktuellen Gehaltsvergleichs für Unternehmensjuristen verfügt über eine bestandene Anwaltsprüfung. Was erwartet Sie als Anwalt, wenn Sie in ein Unternehmen wechseln?



Dr. Franz Brandstetter
ist Jurist und Unternehmensberater
sowie Herausgeber des Fachbuches
„Rechtsabteilung und Unternehmenserfolg“
(Lexis Nexis). In **anwalt aktuell** gibt er
regelmäßig Tipps für Rechtsabteilungen.

- Sie können sich aktiv einbringen, auch wenn Sie nicht gefragt werden.
- Ihr Chef ist mit großer Wahrscheinlichkeit kein Jurist und daher auch wenig erfahren in rechtlichen Belangen.
- Sie profitieren von der Dienstnehmerhaftung, können daher anders an Risiko herangehen.

Darauf sollten Sie achten:

- **Abläufe und Prozesse:** Die Größe von Unternehmen bedingt zumeist, dass Abläufe und Prozesse in Organisationsrichtlinien oder Handbüchern festgehalten sind. In diesen

Prozessen muss die Rechtsabteilung verankert sein.

- **Positionierung:** Unternehmenskultur und Werte bestehen und sollen auch in der Rechtsabteilung zum Leben gebracht werden. Nach welchen Kriterien räume ich internen Kunden Priorität ein? Wofür lohnt es sich, sich aktiv einzubringen, auch wenn viel zu tun ist? Wie löse ich Unwichtiges, das ich nicht übernehmen sollte.
- **Budget:** Kann die anfallende Arbeit mit den bestehenden Mitarbeitern bewältigt werden oder brauchen Sie zusätzliche Ressourcen?

SERVICE
Unternehmens-
Juristen »

Handbuch Vergaberecht

Neu bearbeitet und erweitert unter
Berücksichtigung der Novelle 2015

Das **Vergaberecht** hat sich als eines der **wirtschaftlich wichtigsten Rechtsgebiete** etabliert. Eine ständig **wachsende Menge an Rechtsprechung** der Vergabekontrollinstanzen und häufige Novellierungen der Vergabegesetze und -richtlinien machen das Vergaberecht zu einer juristischen Spezialdisziplin.

Mit der vorliegenden **neu bearbeiteten und erweiterten 4. Auflage** des Handbuch Vergaberecht wird den zahlreichen neuen Entwicklungen auf diesem Rechtsgebiet Rechnung getragen und ein bewährtes Standardwerk auf den aktuellen Stand gebracht. Berücksichtigt wird auch der im Juli 2015 im Ministerrat beschlossene Entwurf zur Bundesvergaberechtsnovelle 2015.

Die in den Voraufgaben **bewährte Gliederung** nach dem **chronologischen Ablauf** eines Vergabeverfahrens wurde beibehalten. Häufig gestellte **Fragen** bei allen Ausschreibungen (zB Schwellenwertberechnung, Wahl der Verfahrensart, Subunternehmerleistungen, Alternativ- und Variantenangebote) werden umfassend erörtert. Ein eigenes Kapitel widmet sich den Besonderheiten der **Sektorenvergabe**. In einem abschließenden Kapitel wird der vergaberechtliche Rechtsschutz umfassend behandelt. Zu den einzelnen Themenbereichen sind **sämtliche relevanten Entscheidungen** des EuGH, der österreichischen Vergabekontrollbehörden und auch eine Vielzahl deutscher Entscheidungen der letzten Jahre eingearbeitet.

Neu hinzugekommen sind Kapitel zum BVergGVS (Bundesvergabegesetz Verteidigung und Sicherheit) und zum Verhältnis zwischen Vergaberecht und Kartellrecht, Beihilfenrecht und Lauterkeitsrecht (UWG). Besonderer Wert wurde im gesamten Werk auf eine auch für Nichtjuristen **verständliche Sprache** gelegt.

Die **Herausgeber:** Heid Schiefer Rechtsanwälte OG & Preslmayr Rechtsanwälte OG



Subskriptionspreis
bis 15.11.2015: € 167,20

Preis ab 16.11.2015: € 209,-
4. Auflage | Wien 2015
ca. 1.000 Seiten
Best.-Nr. 32027004
ISBN 978-3-7007-6245-4

Erscheint im November 2015

 LexisNexis®

JETZT BESTELLEN!
E-Mail: bestellung@lexisnexus.at | Tel.: +43-1-534 52-5555
Versandkostenfreie Lieferung bei Bestellung unter shop.lexisnexus.at